мой бизнес
продвижение на экспорт
Краснодарский край

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

Краснодарский край

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Вместо границ — перспективы

Центр поддержки экспорта – «единое окно» по поддержке экспорта в Краснодарском крае

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ – создан в Краснодарском крае Министерством экономического развития Российской Федерации при поддержке департамента инвестиций и развития малого и среднего предпринимательства в 2011 году и функционирует как региональный элемент инфраструктуры государственной поддержки экспортно ориентированного малого и среднего предпринимательства Краснодарского края, в соответствии с государственной программой Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика», подпрограммой «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства и стимулирование инновационной деятельности в Краснодарском крае» государственной программы Краснодарского края «Социально-экономическое и инновационное развитие Краснодарского края».

Центр является участником национальных проектов «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» и «Международная кооперация и экспорт».

УНИКАЛЬНОСТЬ ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА:

взаимодействие с инфраструктурой поддержки МСП и ключевыми отраслевыми и деловыми объединениями и организациями

взаимодействие с торгпредствами, профильными министерствами и ведомствами по ВЭД;

ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА:

- содействие повышению конкурентоспособности товаров и услуг
- субъектов МСП Краснодарского края;
- увеличение объема экспорта региональных субъектов МСП;
- рост числа уникальных экспортеров;
- расширение базы получателей поддержки, клеентоориентированный подход

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВОПРОСАМ ЭКСПОРТА

- организация и ведение экспортной деятельности
- таможенное оформление экспортных поставок
- организация логистики и оформление необходимой документации
- выход на новые зарубежные рынки

ПОИСК И ПОДБОР ЗАРУБЕЖНЫХ БИЗНЕС-ПАРТНЕРОВ

- поиск потенциальных покупателей за рубежом
- проверка деловой репутации контрагентов
- содействие в проведении деловых встреч и переговоров
- экспертиза экспортного контракта

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧАСТИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ВЫСТАВКАХ

- международные выставки за рубежом
- международные выставки в Российской Федерации
- аренда и застройка коллективных стендов
- техническое и лингвистическое сопровождение деловых переговоров

ОРГАНИЗАЦИЯ И ПРОВЕДЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ БИЗНЕС-МИССИЙ

- коллективные деловые поездки в иностранные государства
- посещение международных форумов, выставок и иных деловых мероприятий
- предварительная маркетинговая и организационная подготовка
- поиск зарубежных партнеров, организация встреч и переговоров
- техническое и лингвистическое сопровождение деловых переговоров

ПРОДВИЖЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ЭКСПОРТА

- включение компании в каталог (реестр) экспортеров региона, продвигаемый за рубежом
- маркетинговые исследования иностранных рынков сбыта *
- размещение предложений компаний на электронных торговых площадках

ПЕРЕВОДЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- перевод на иностранные языки информационно-презентационных и рекламных материалов
- лингвистическое сопровождение организуемых мероприятий
- перевод на иностранные языки коммерческих предложений

ИНТЕРНЕТ-САЙТЫ *

- создание сайтов экспортно ориентированных компаний
- перевод на иностранные языки и адаптация сайтов
- модернизация существующих сайтов

ОБУЧЕНИЕ И ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

- проведение бесплатных семинаров, тренингов и обучающих курсов по экспортной тематике
- проведение обучающих модулей образовательного проекта АО «РЭЦ»
- проведение форумов, конференций и круглых столов

Услуги оказываются на <u>безвозмездной основе</u> субъектам малого и среднего предпринимательства, зарегистрированным на территории Краснодарского края

* Услуги предоставляются субъектам МСП на условиях софинансирования расходов в пропорции 80% на 20% Центром и субъектом МСП соответственно

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

Alibaba - Крупнейшая международная B2B площадка в мире, которая направлена на поиск потенциальных партнеров и осуществление оптовых сделок.

All.biz - Международный центр интернет-торговли, где покупатели и продавцы заключают сделки, независимо от того, на каком языке говорят, и в какой стране находятся.

Etsy - Торговая площадка для рукодельных, крафтовых, винтажных товаров. Основные категории товаров на площадке: одежда, аксессуары, украшения, товары для рукоделия, товары для дома, развлечения.

Ebay - Один из самых крупных и популярных онлайн-маркетплейсов в мире. Имеет глобальную англоязычную платформу и региональные сайты (на локальных языках). Форма ведения бизнеса: B2C, C2C, аукцион.

Amazon - Один из самых популярных и крупных онлайн-маркетплейсов в мире. Имеет глобальную англоязычную платформу и региональные сайты на локальных языках. Одна из особенностей интернет-магазина — покупатели могут оставлять отзывы о купленных товарах и оценивать их.

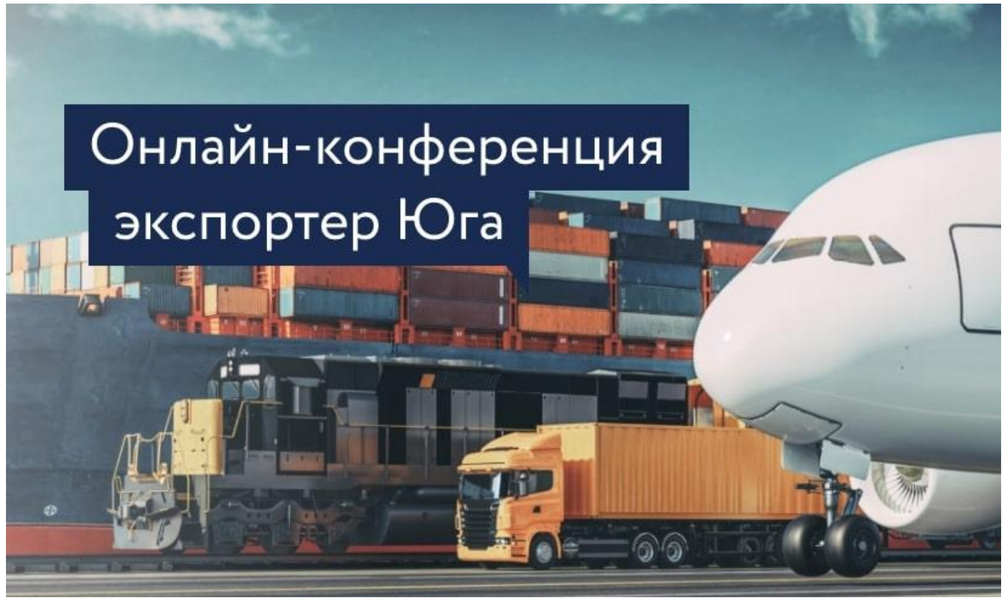
Epinduo - Крупнейшая в Китае платформа по продаже российских товаров, включающей в себя сеть розничных магазинов и электронную торговую площадку.

Europages - Глобальная B2B-площадка Европы, которая позволяет работать и успешно торговать на рынке 26 европейских стран.

Fordaq - Крупнейшая отраслевая площадка для производителей пиломатериалов и изделий из древесины

* Для размещения информации на международных торговых площадках дополнительно к заявке субъект МСП заполняет анкету-скоринг, на основе которой будет проведен предварительный анализ компании, ее продукта и подобрана наиболее эффективная к размещению площадка.

Онлайн-конференция Экспортер Юга



Конференция Экспортёр Юга:
Онлайн-мероприятие направленное на повышение экспортных компетенций малого и среднего бизнеса Краснодарского края.

Дата проведения мероприятия: 15 апреля 2021, 11:00 МСК

Программа поделена на три блока:
- E-commerce,
- Продвижение на рынки,
- Маркетинг.

Эксперты-практики расскажут экспортерам о глобальных изменениях в области ВЭД, трендах трансграничной торговли, о том как построить экспортный отдел начинающим предпринимателям, как избежать ошибок при экспорте и как вести переговоры с представителями деловых кругов зарубежных стран.

Организатор конференции: Центр поддержки экспорта Краснодарского края

Зарегистрироваться на конференцию на сайте: **экспортер-юга.рф**

Требования к Получателям услуг

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Получателем услуг может стать только субъект МСП, соответствующий **следующим требованиям**:

1) субъект малого и среднего предпринимательства – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, соответствующий требованиям, установленным статьей 4 Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»;

2) зарегистрирован в установленном законом порядке на территории Краснодарского края;

3) осуществляет свою деятельность на территории Краснодарского края, заинтересован в выходе на внешние рынки (готов поставлять товары, работы, услуги), либо осуществляет экспортную деятельность;

4) сведения о получателе услуг содержатся в Едином реестре субъектов МСП на официальном сайте Федеральной налоговой службы (https://rmsp.nalog.ru);

5) не осуществляет запрещенные законодательством Российской Федерации виды деятельности;

6) не состоит в одной группе лиц, определенных в соответствии с Федеральным законом от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» с Центром или со сторонней организацией (партнером Центра), которую привлекает Центр для оказания услуг.